

## Castilla-La Mancha 2012

### Preguntas teóricas

1º.

Atendiendo a la titularidad de la empresa y la responsabilidad legal de sus propietarios. Podemos distinguir:

**Empresas individuales:** si sólo pertenece a una persona. Esta puede responder frente a terceros con todos sus bienes, es decir, con responsabilidad ilimitada, o sólo hasta el monto del aporte para su constitución, en el caso de las empresas individuales de responsabilidad limitada o EIRL. Es la forma más sencilla de establecer un negocio y suelen ser empresas pequeñas o de carácter familiar.

**Empresas societarias o sociedades:** constituidas por varias personas. Dentro de esta clasificación están: la sociedad anónima, la sociedad colectiva, la sociedad comanditaria, la sociedad de responsabilidad limitada y la sociedad por acciones simplificada SAS.

Las cooperativas u otras organizaciones de economía social.

2º.

Tasa actividad=  $(\text{activos}/\text{Poblacion mas de 16 años}) \times 100$

Tasa de paro=  $(\text{Parados}/\text{Activos}) \times 100$

3º.

**Organización FORMAL:** Es la organización jerárquica planeada, la oficial, la que está en el papel. Se basa en una división del trabajo racional. Esta organización formal es aprobada por la dirección y es comunicada a todos a través de manuales de organización, de descripción de cargos, de organigramas, de reglas, de procedimientos, etc.

**Organización INFORMAL:** Es la organización que emerge espontánea y naturalmente entre las personas que ocupan posiciones en la organización formal y a partir de las relaciones que establecen entre sí. Surge de las relaciones de tipo social que se crean entre varias personas que se encuentran en contacto mutuo, constituyendo un grupo social cuyo origen es espontáneo, por lo que no aparecen en el organigrama ni ningún otro documento formal.

4º.

**INTRODUCCIÓN:** ventas escasas, crecen despacio. Gasto promocional elevado para dar a conocer el producto. Competencia inexistente o escasa. Beneficios negativos.

**CRECIMIENTO:** aumenta el conocimiento y las ventas considerablemente, se mantiene la promoción, aparecen los beneficios y crece la competencia.

**MADUREZ:** existe gran competencia, el producto ha sido ampliamente probado y se satura el mercado en una cota máxima de ventas, el beneficio se reduce y se expulsan competidores.

**DECLIVE:** las ventas caen al aparecer nuevos productos de más interés, se reduce el precio y la rentabilidad, planteándose la eliminación del producto o su sustitución por otro.

C/ Fernando Poo 5 Madrid (Metro Delicias o Embajadores).

Ejercicio 1

| <u>ACTIVO</u>              |                       | <u>PASIVO</u>              |                       |
|----------------------------|-----------------------|----------------------------|-----------------------|
| Construcciones             | 175.000               | Capital social             | 150.000               |
| Propiedad insdustrial      | 55.000                | Reserva legal              | 30.000                |
| mobiliario                 | 25.000                | Deudas crédito C/P         | 8.000                 |
| clientes                   | 15.000                |                            |                       |
| Mercaderías                | 20.000                | Deudas crédito L/P         | 100.000               |
| Bancos,c/c                 | 6.000                 | Proveedores                | 12.000                |
| caja                       | 4.000                 |                            |                       |
| <b><u>TOTAL ACTIVO</u></b> | <b><u>300.000</u></b> | <b><u>TOTAL PASIVO</u></b> | <b><u>300.000</u></b> |

b)

$$FM = AC - PC = 45.000 - 20.000 = 15.000$$

La empresa tiene recursos para hacer frente a sus deudas a corto plazo.

Ejercicio 2

periodo de almacenamiento de productos terminados:  $\frac{360}{\text{rotacion productos terminados}} = 30 / (400.000 / 30.000) = 27$  dias

periodo medio de cobro a clientes:  $\frac{360}{\text{rotacion de las cuentas a cobrar}} = 32,72$  dias

5.- periodo medio de pago a proveedores:  $\frac{360}{\text{rotacion de las cuentas a pagar}} = 51,42$  dias

Periodo medio de maduración económico = 27 + 32,72 + 51,42 = 111,14 dias

Ejercicios 3

a)

$$VAN_1 = -7.000 + 7.000 / (1 + 0.10) + 5.000 / (1 + 0.10)^2 = -7.000 + 6363,63 + 4.132,23 = 3495,86€$$

$$VAN_2 = -7.000 + 5.000 / (1 + 0.10)^1 + 10.000 / (1 + 0.10)^2 = -7000 + 4545,45 + 8264,46 = 5.809,91€$$

Elegiremos el proyecto 1 porque  $VAN_2 > VAN_1$ .



C/ Fernando Poo 5 Madrid (Metro Delicias o Embajadores).

b)

Proyecto 1:

$7.000 - 7.000 = 0$  Se recupera en el año 1

Proyecto 2:

$7.000 - 5.000 = 2.000$  pendiente de recuperar en el año 1

Por lo que nos quedamos con el proyecto 1 porque el periodo de recuperación es menor.

[www.academianuevofuturo.com](http://www.academianuevofuturo.com)